

케이뱅크 준비법인 주식회사

사업 준비경과 및 주요 사업모델

Contents

1 K뱅크 설립 준비경과

2 사업준비 방향

3 주요 사업모델

4 향후 일정 및 필요사항

01 K뱅크 설립 준비 경과

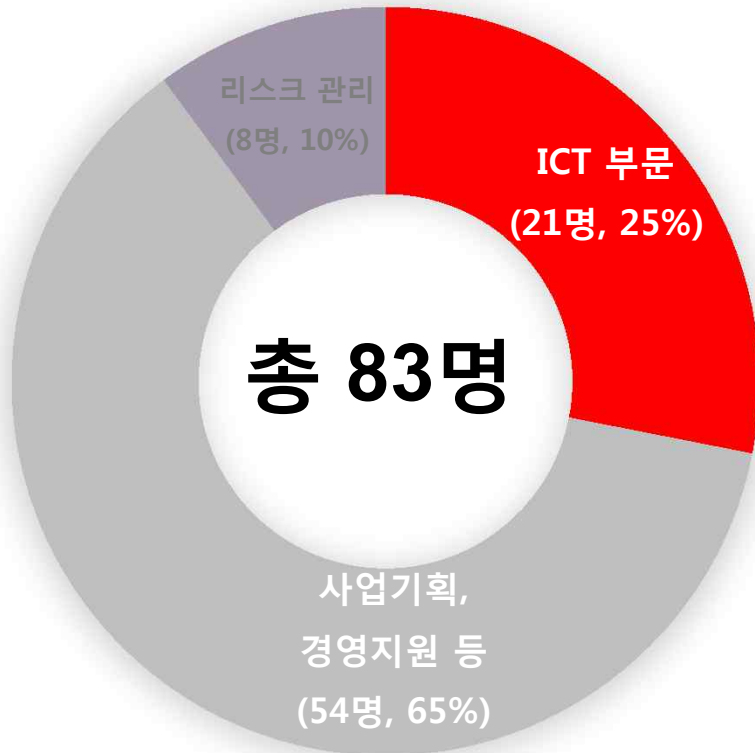
준비법인 설립 완료 후 본인가 신청을 위한 IT시스템 구축, 인력채용, 사업BM 준비 중



02 직원 채용 현황

성과연봉제 도입 후 80여명의 인력 확보 및 연말까지 최대 120여명 총원 예상

K뱅크 준비법인 직원 현황(6월말 기준)



성과연봉제 도입

직무별 수시/공개 채용 중

※ 1차 공개채용 시 최대 150:1의 경쟁률 기록
kbankcorp.com에서 직원 채용현황 조회 가능

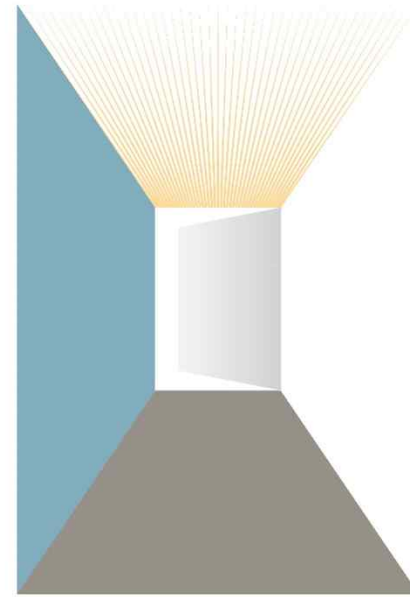


K뱅크 준비법인 공개채용

당신이 걷는 길이
대한민국 금융의 최초가 됩니다

2016. 05. 20 fri -
05. 23 mon

Kbank 준비법인



K뱅크 준비법인 ICT 경력직 수시채용

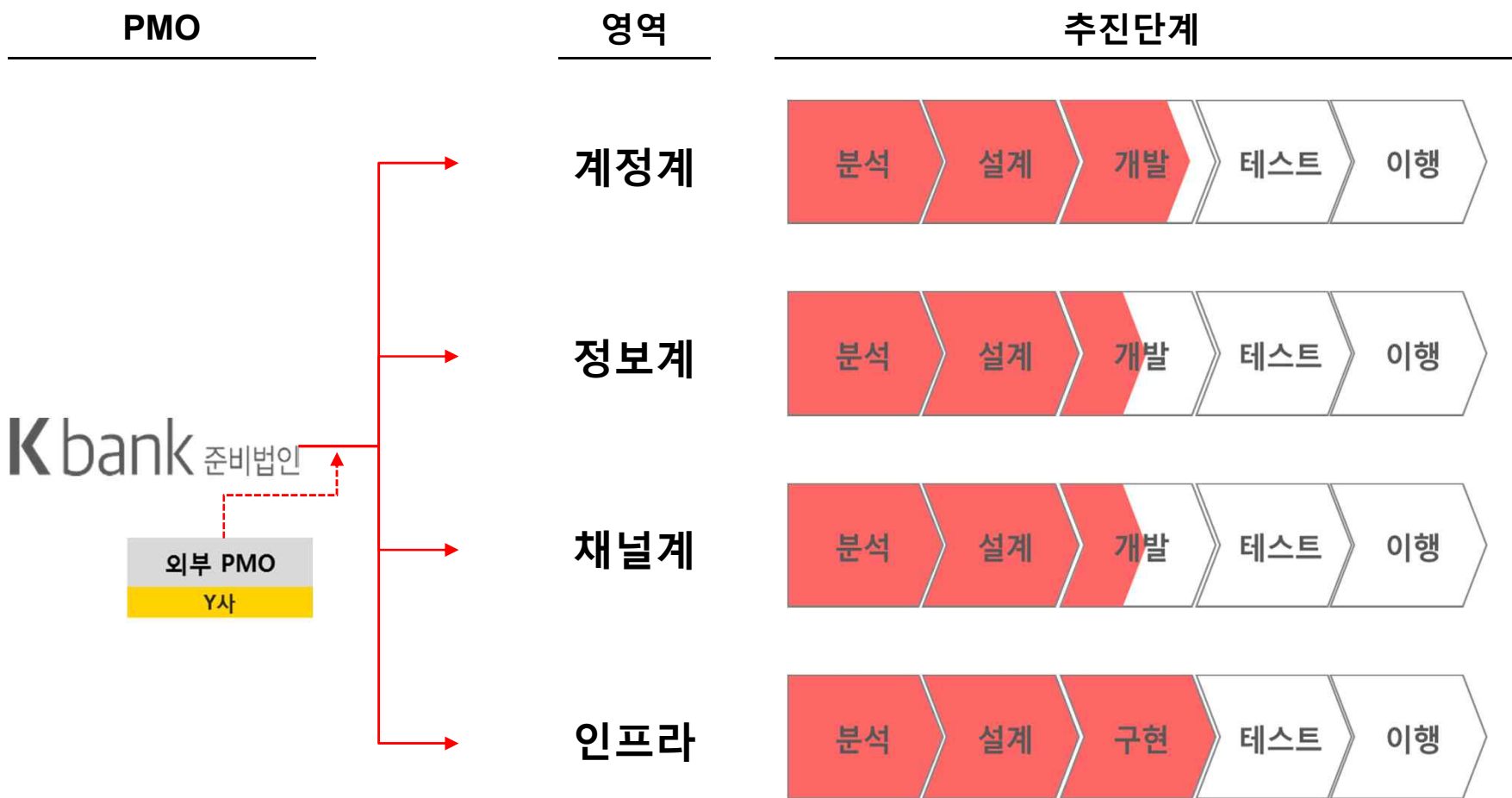
당신이 걷는 길이
대한민국 금융의 최초가 됩니다

2016. 6. 9 thu -
6. 16 thu

Kbank 준비법인

03 IT시스템 구축 현황

K뱅크의 사업관리 하에 IT시스템 구축 중이며 조만간 테스트 돌입 예정



01 K뱅크 주요 BM

사업개시 시점의 운영 안정성 확보, 사업적/기술적 완성도 등을 고려해 단계별 BM 출시

예비인가 검토 BM

예비인가 검토 BM

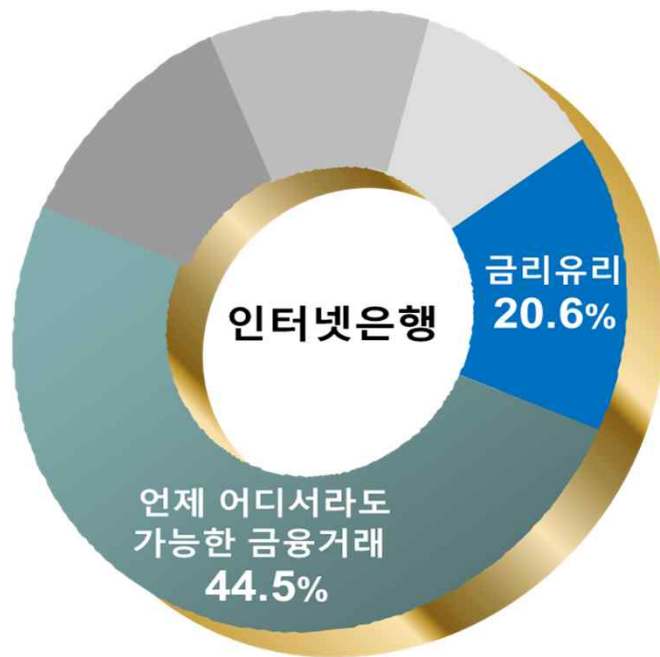
예비인가 검토 BM		1단계 : 사업개시 시	2단계 : 중기	3단계 : 장기
		“고객 기반 확대”	“수익 안정화”	“신규 사업 기회 발굴”
수신	Simple Banking	Simple Banking		
	디지털 이자 예금	디지털 이자 예금	제휴 예금	맞춤형 예금
여신	중금리 신용 대출(개인, SOHO)	요구불/거치식/적립식 예금		
	간편심사 소액대출			
	원터치 모기지론		원터치 모기지	클라우드 펀딩 플랫폼
	원스톱 SOHO 금융 플랫폼		Open API	비콘 동산 담보 대출
	비콘 동산담보대출			개인화된 여신상품
	Open API			
	클라우드 펀딩 플랫폼			
	니즈 기반 적시 금융상품 오픈링			
결제/송금	Real Time 해외 송금	간편 송금	편의점 Banking	방한 외국인 전용 선불카드
	편의점 Banking	체크카드	Express Pay	Real Time 해외 송금
	Express Pay	ATM 무매체 출금		
	방한 외국인전용 선불카드			
자산관리	펀드판매/온라인 방카슈랑스		펀드판매/온라인 방카슈랑스	니즈 기반 적시 금융상품 오픈링
	Robo-advisor		Robo-advisor	원스톱 SOHO 금융 플랫폼

02 모바일 혁신에 기반한 과감한 도전

이미 하고 있는 것의 진일보를 우선 추진하고 '혁신=생존'이란 관점에서 추가BM 발굴

과감한 도전

"완전한" 비대면 거래 실현



모바일 혁신

모바일 특성 **"최대한"** 활용



01 모든 은행 서비스의 비대면화

계좌 개설, 대출, 자금거래의 완전하고 전방위적인 비대면화에 최우선

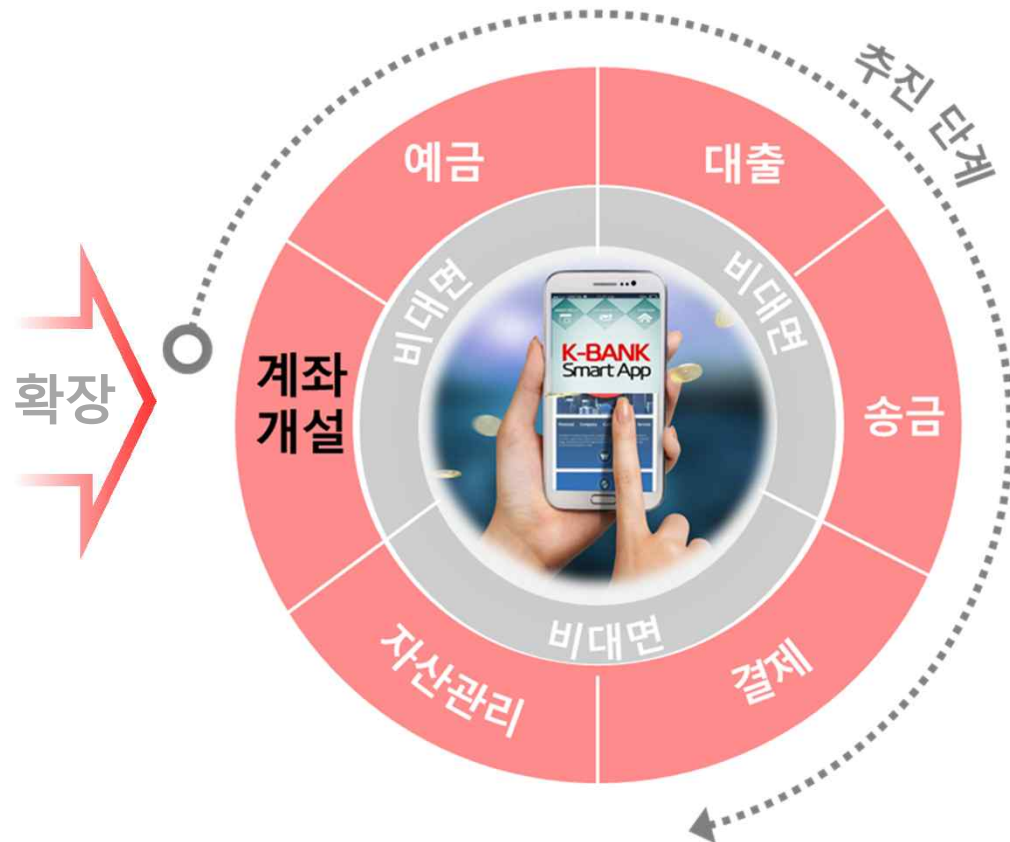
기존 은행 거래 시간 절감



'10분 안팎'에 끝나는

비대면 계좌 개설부터 시작.

은행 서비스의 **'100%'** 비대면화 추진



모바일 종합은행

02 정형화된 기존 은행 상품 간 융합/혁신

경계를 넘나들며 고객의 의지에 따라 자유롭게 변화하는 상품 개발 검토 중

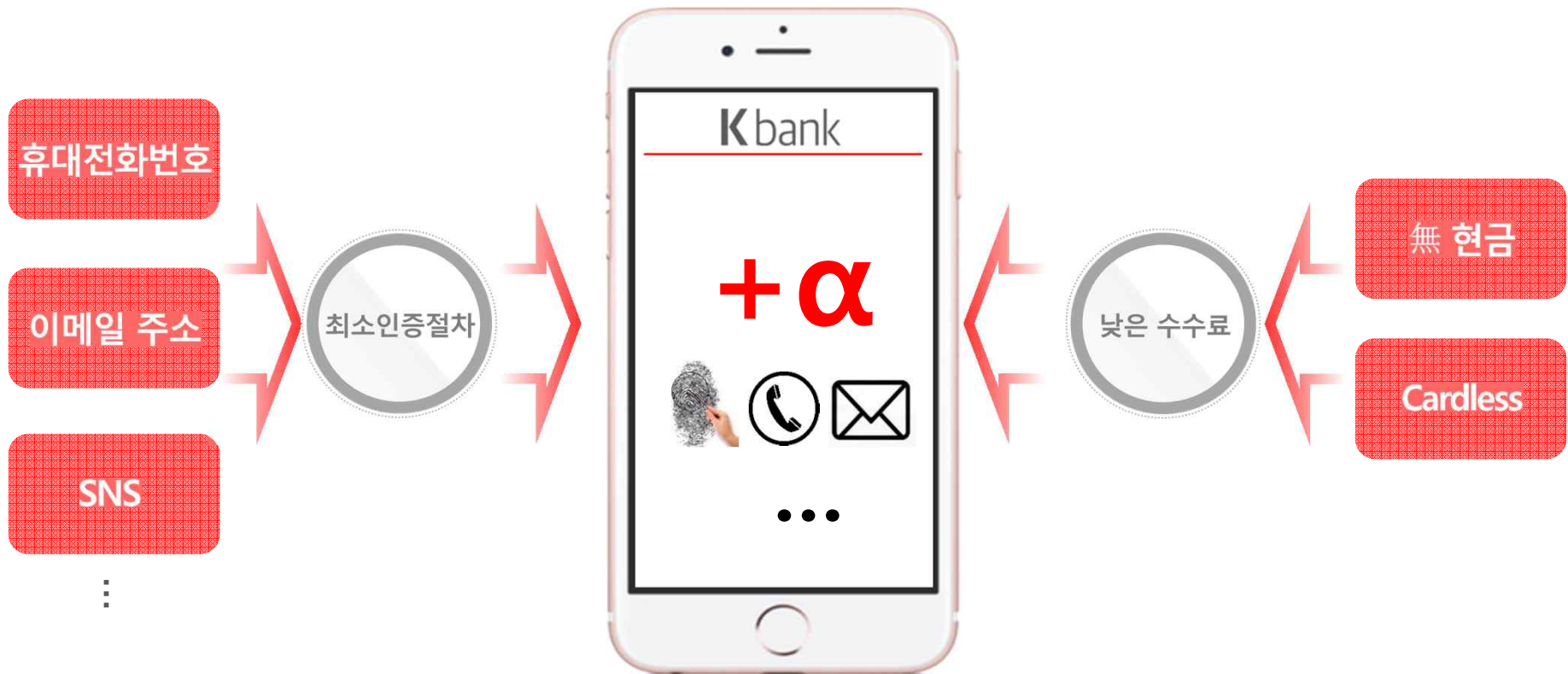


03 편리하고 빠른 송금/지불결제

더욱 편리하고 빠르며 수수료도 낮은 기존에 없는 서비스 구현 예정

'더 간편한' 간편 송금 추진

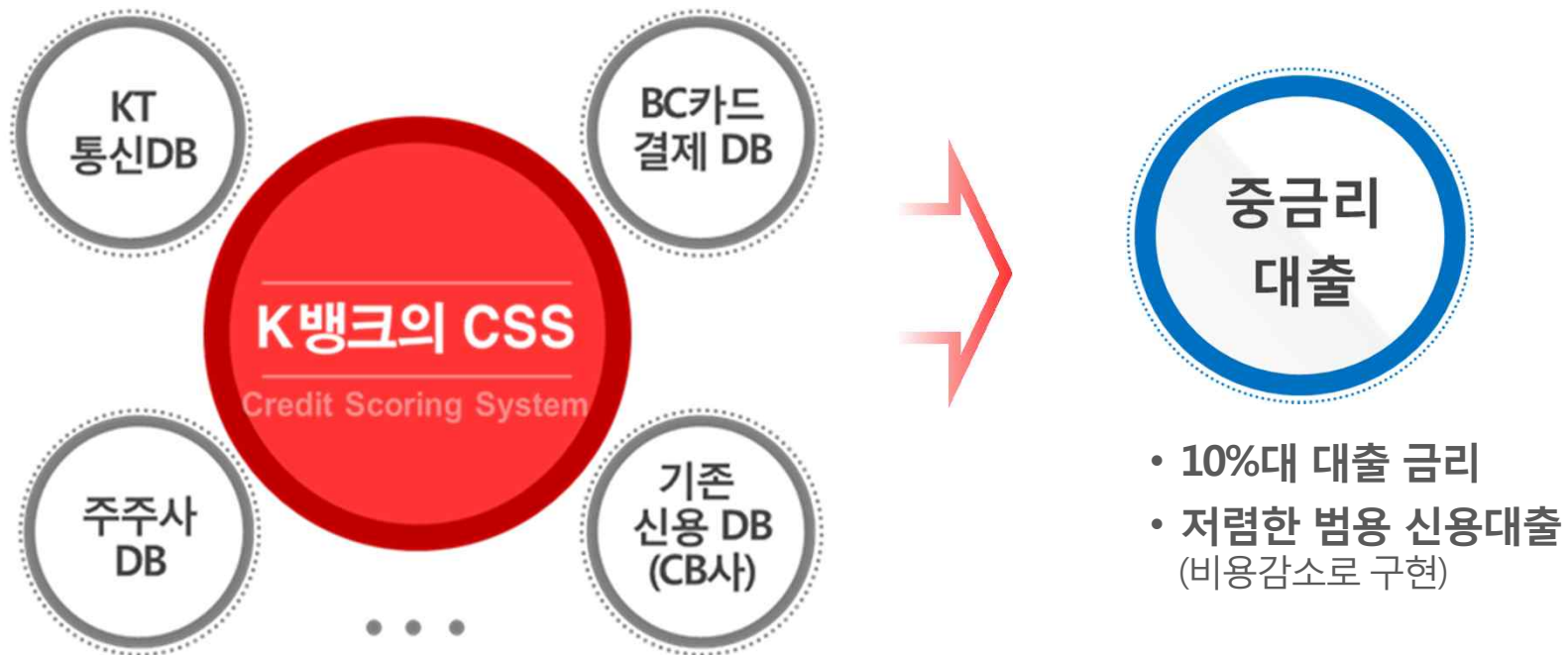
'더 저렴한' 계좌to계좌 직불 결제



04 중금리 대출

차별화된 신용평가 모델로 보다 저렴한 신용대출은 물론 중금리, 간편소액대출 추진

중금리를 위한 새로운 신용평가 시스템

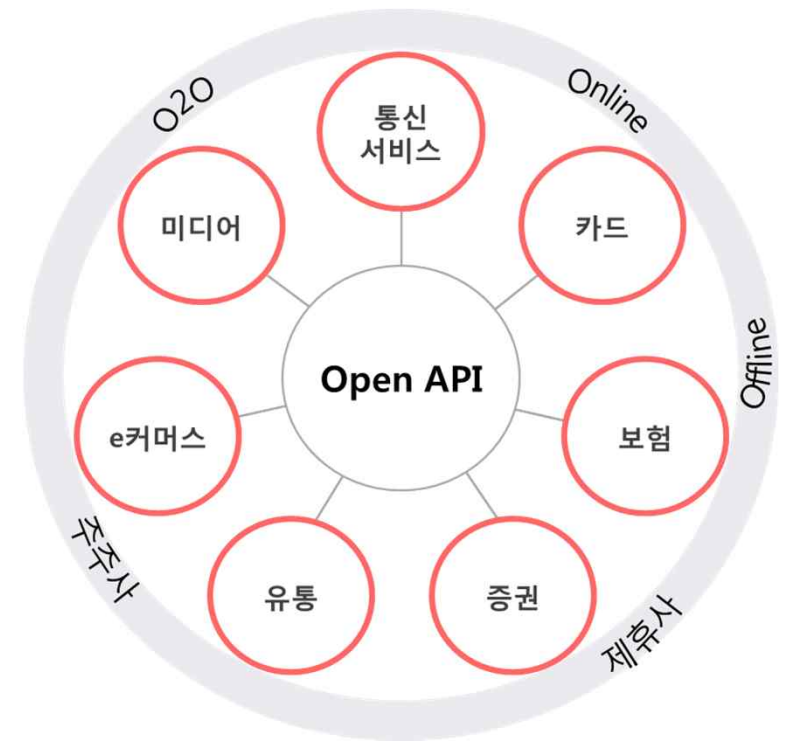


04 고객이 최고의 혜택을 누릴 수 있는 상품 설계

최고의 금리와 제휴에 기반한 고객 혜택 극대화

'비용 최적화'를 통한 '최고' 금리 혜택

다양한 '결합' (Open API 활용)



예) 디지털 이자 등 제공

05 다양한 오프라인 마케팅 채널 활용

주주사/제휴사의 오프라인 채널을 통해 단점 보완 및 혜택 강화 거점으로 활용



'모바일' 은행의 한계극복에 활용

- IT기기에 서툰 고객 대상으로 안내 등 지원

'편의점'을 거점으로 적극 활용

- 멤버십 카드 등 연계한 결합혜택 기대



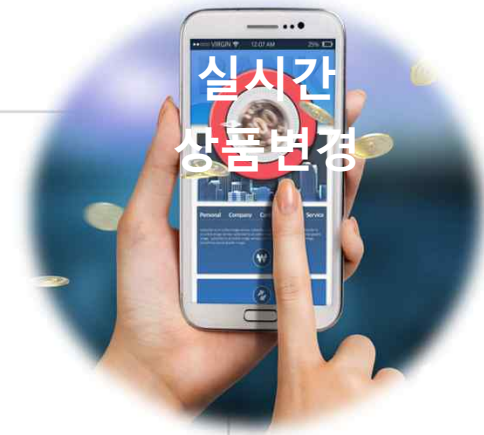
제휴를 통한 다양한 'O2O' 상품 출시

- 한국관광공사, Yap 등 주주사/제휴사 활용



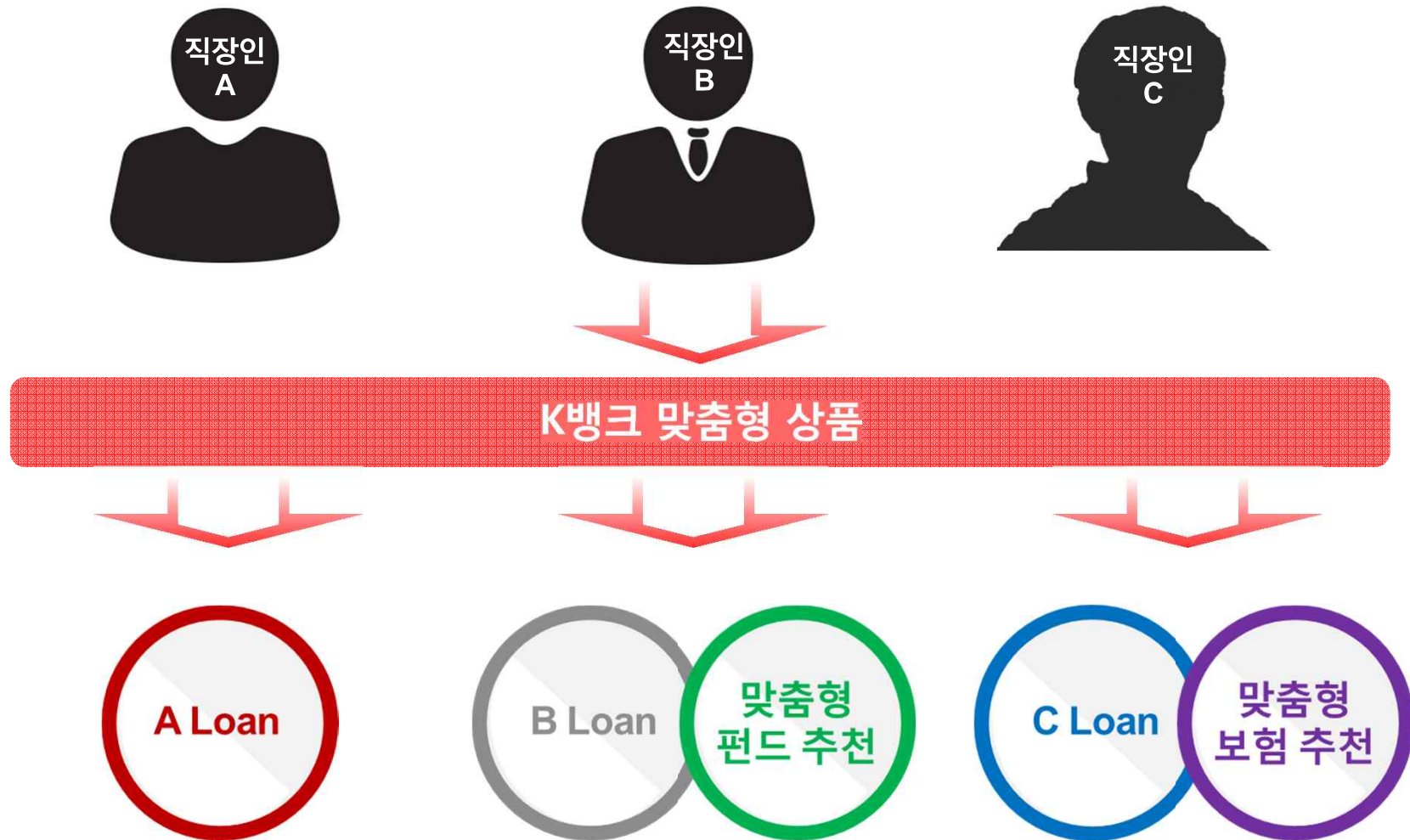
06 Finger Finance

금융이 가장 필요한 순간, 항상 이용할 수 있는 모바일 은행의 특성 적극 활용



07 개인화된 다양한 맞춤형 상품 제시

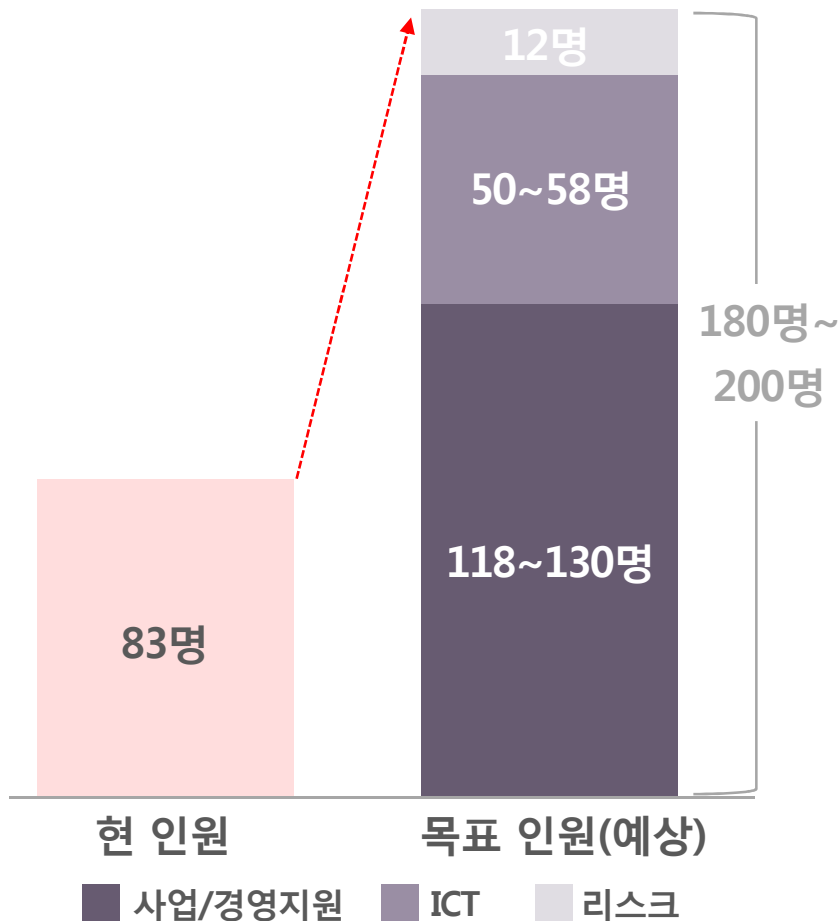
실시간 타겟형 보험, 맞춤형 예금/대출, 최적의 펀드 추천 등 철저한 개인화 추진 예정



01 인력 채용 계획

융합형 인재 중심으로 목표 인력을 추가 확보할 계획(연말 최대 200명)

K뱅크 준비법인 인력 계획(案)



융합형 인재 선발 및 육성

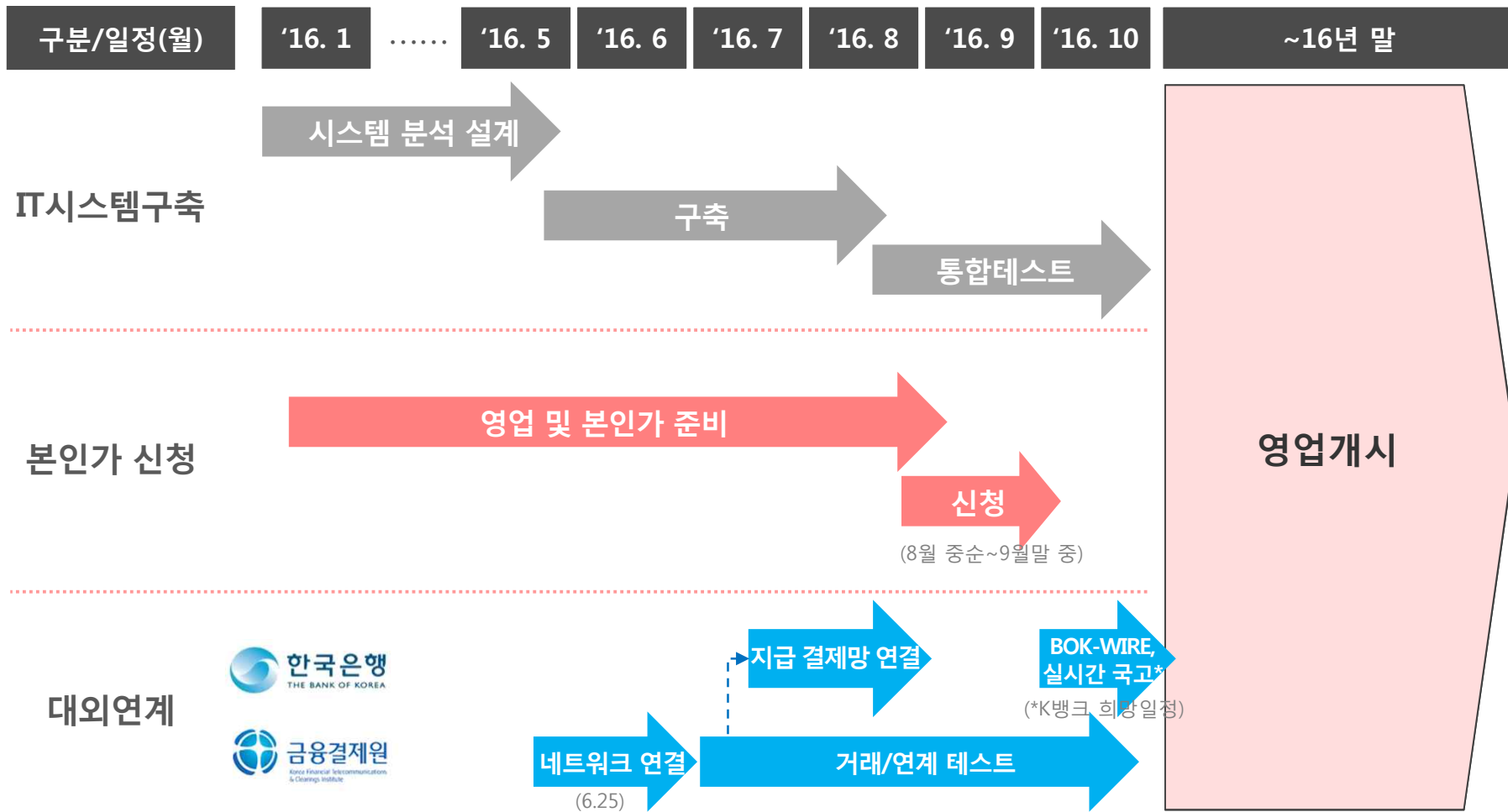
- ICT 역량을 겸비한 금융 전문가 선발 및 육성 목표
- 인터넷 은행에 적합한 창의적 IT인력도 다수 확보

비대면 한계 극복을 위한 역량 강화

- 콜센터 등 비대면 분야 전문가 확보
- 모바일 금융 보안 전문가 확보

02 IT구축 및 본인가 신청일정(목표)

금년 내 영업 개시를 위해 8월~9월 중 본인가 신청 계획



03 보안 강화

인터넷 전용 은행을 고려한 단단한 보안 시스템 구축



고객



임직원



규제기관

고객정보보안 / 서비스 보안

내부 정보 유출 방지 / 기업 정보 보안

금융 Compliance 준수

관리적 보안

예) 문서 및 통신 보안 등

기술적 보안

예) 방화벽, 백신, 악성코드 이중탐지
주민번호/계좌번호/카드번호 암호화 등
(기존 은행대비 차별화)

물리적 보안

예) 출입통제, 설비보호 등

정책

프로세스

조직

위험 분석

고객 정보 관리

04 은행법 조기 개정

법 개정을 통한 성공적 안착 및 인터넷 은행의 특성에 맞는 유연한 규정 적용 필요

혁신의 주체,
4%의 딜레마

kt kakao
4%

인터넷은행
"ICT 유전자 메기?"



BIS 준수 관련 추가증자
위해서도 법개정 절실

- BIS 목표(8%) 달성 위해
조기에 자본금 증자 필요

“To be with You” | **K bank** 준비법인